

やりたいことを
仕事にしよう！

ちっちゃい
飲食店をはじめたい サービスを提供したい
手作り品を販売したい etc...

ビジネス開業基本講座

受講生募集

ちっちゃいビジネス開業応援塾とは
1人や2人、家族で小規模の事業を始めたいと考えている方の
起業を応援する講座です。段階に合わせた受講が可能です。
多数の卒業生が、実際にビジネスを始めていますよ！

定員20名
先着順受付
定員に達し次第、受付を
終了いたします。

ちっちゃいビジネス開業応援塾

ちっちゃいビジネス
開業基本講座

4月13日～6月8日

午後の部：14:00～15:30
夜間の部：18:30～20:00

水曜日開講

自分の強み・マイビジ
ネスを見つけよう

4月12日～5月10日

14:00～15:30

火曜日開講

魅力的な商品・
サービスを考えよう

5月12日～6月2日

14:00～16:00

木曜日開講

事業計画書 作成講座

6月6日～6月27日

14:00～17:30

月曜日開講

シミュレーション講座

自分の商品を販売してみよう

6月3日～6月24日

14:00～16:00

金曜日開講

お問い合わせ・お申し込み 株式会社ゆいネット TEL. 022-726-0341

仙台市青葉区花京院2丁目1-14 花京院ビル12階

HP：「ちっちゃいビジネス開業応援塾」で検索

9:00～18:00（土日祝日はお休み）

mail. info@chiiki-biz.sendai.net

起業の基礎知識を学びたいという方はコチラ

ちっちゃいビジネス開業基本講座 募集中

地域資源を活用したカフェ・飲食店や、食品・衣料雑貨など手作りの販売、美容・健康などひとりふたりでのビジネスを始めたいという方を対象、起業の基本を学びます。事業形態やマーケティング、売上・経費の考え方などを全8回の講座で学びます。各回の講座後にはミニ懇談会、先輩起業家の講話、支援団体の紹介なども実施します。

- 講師 株式会社ゆいネット代表取締役 稲葉雅子ほか
- 受講料 10,800円(税込)※全日程一括での納付となります。
- 定員 20名
- 受講対象 ビジネスの基本を学びたいという方
- 会場 株式会社ゆいネット



稲葉雅子



過去のセミナーの様子

	タイトル	第1クール	第2クール	時間
第1回	「好きなこと」「やってみたいこと」からビジネスの種を見つける	4月13日(水)	7月13日(水)	午後の部 14:00~15:30 夜間の部 18:30~20:00
第2回	やりたいことを仕事にするには ~ビジネスの考え方	4月20日(水)	7月20日(水)	
第3回	個人で起業する? 会社を作る? ~事業形態を学ぶ	4月27日(水)	7月27日(水)	
第4回	何を、いくらで、誰に売る? ~マイビジネスを考える	5月11日(水)	8月3日(水)	
第5回	ひとりでもできるマーケティング	5月18日(水)	8月10日(水)	
第6回	事業の収支を考えよう ~売上・経費とは	5月25日(水)	8月24日(水)	
第7回	ビジネスプランをまとめよう ~事業計画の作り方	6月1日(水)	8月31日(水)	
第8回	ビジネスを宣伝する ~広報の手法	6月15日(水)	9月7日(水)	

自分らしいビジネスって何だろう? とお悩みの方はコチラ

マイビジネスを見つけよう! 募集中

「起業の基礎はわかったけど、まだビジネスのイメージが湧かない…」という方を対象に、自分がやりたいことや強み、コンセプトなどをきっちりとまとめ、全4回の講座で自分らしいビジネスを企画します。

- 講師 株式会社ゆいネット代表取締役 稲葉雅子ほか
- 受講料 10,800円(税込)※全日程一括での納付となります。
- 定員 10名
- 受講対象 自分のビジネスイメージを作りたい方
- 会場 みやたび(MAPはP9参照)

	第1クール	時間
第1回	4月12日(火)	いずれも 14:00~15:30
第2回	4月19日(火)	
第3回	4月26日(火)	
第4回	5月10日(火)	



過去のセミナーの様子

起業した方にも開業準備中の方にも役立つ講座が目白押し

売れる商品を作るためには? とお考えの方はコチラ

魅力的な商品・サービスとは? 募集中

「ビジネスのイメージはつかんだけど、私の商品は売れるのかな?」と考えている方へ向け、商品開発のポイントや原価の考え方、価格設定にいたるまで、ビジネス化できる商品・サービスの作り方を全4回の講座でお伝えします。

- 日程 5月開催
- 受講対象 自分の商品・サービスを決めたい方

いまずぐビジネスを始めたい! という方はコチラ

事業計画を作ろう! 募集中

自分の商品・サービスを明確に持ち、すぐにもビジネスを始めたいと考えている方が、競合との差別化のポイントや販売戦略、収支計画などを学び、全4回の講座で事業計画を完成させます。

- 日程 6月開催
- 受講対象 自分が取り組みたい商品・サービスを明確に持っている方

「ビジネスを始める前に腕試し!」という方はコチラ

開業目前! シミュレーション講座 募集中

自分のお店を作る前に、商品・サービス販売のテストをする場を提供します。店舗運営の実務などを学びながら、カフェ・飲食店は「みやカフェ」、物販・サービスは「みやたび」で営業のトライアル。全4回の講座で最後の仕上げをします。

- 日程 6月開催
- 受講対象 開業前に実店舗での体験をしたい方